

## Information

# VdZ Startup-Training in Kooperation mit EIT InnoEnergy

Gemeinsam mit ihrem Partner EIT InnoEnergy hat die VdZ ein Startup-Training entwickelt. In sechs spannenden, interaktiven Sessions lernen interessierte Teilnehmer aus der Gebäudetechnikbranche alles über erfolgreiche Kooperationen mit Startups und das Konzept der Open Innovation.

Das VdZ Startup-Training startet erstmals im September 2021. Weitere Informationen zu den Inhalten und Teilnehmergebühren folgen in den kommenden Wochen.

Bekunden Sie bereits jetzt unverbindlich Ihr Interesse per E-Mail an [startup@vdzev.de](mailto:startup@vdzev.de)

### Zusammenfassung und Zielstellung

Das Programm vermittelt Ihnen die Grundlagen der Zusammenarbeit mit Startups der Gebäudetechnologie. Mit einem schlanken Ansatz erwerben Sie Kenntnisse über die erfolgreiche Projektpartnerschaft mit externen Partnern, insbesondere Startups. Die Schulungsinhalte umfassen Informationen zur Struktur von Startups sowie Werkzeuge und Methoden für die Gestaltung einer Win-Win-Zusammenarbeit zwischen KMUs und Startups. Erfolgreiche Kooperationen aus der Praxis, zum Beispiel zwischen den Startups der InnoEnergy und ihren Partnern, zeigen Ihnen die Vorteile und Herausforderungen auf und regen zu einer aktiven Gestaltung der Partnerschaft an.

Als Teilnehmer erhalten Sie zudem die Gelegenheit, an Ihren eigenen Herausforderungen und Themen im Bereich der Innovation zu arbeiten und die aktuellen internen Innovationsbestrebungen Ihrer Organisation herauszuarbeiten. Ziel der Schulung ist, dass alle Teilnehmer bis zum Ende des Programms eine Partnerschaft mit einem externen Partner und einem internen Buy-In testen bzw. ein Pilotprojekt zur Umsetzung vorbereiten.

Im Einzelnen erwarten Sie folgende Inhalte:

- Open Innovation und Kollaborationsmethoden für die Zusammenarbeit mit Startups
- Konkrete Kooperationsbeispiele zwischen KMUs und Startups
- Antworten auf folgende Fragen: Wie identifiziere und gestalte ich eigene innovative Projekte (Innovation Challenges)?
- Wie sammle ich schnelles Feedback und Input für die Umsetzung meiner Challenge?
- Wie erkenne ich potentielle Hürden für die Zusammenarbeit und interne Widerstände gegen das Projekt und wie kann ich sie vermeiden?
- Wie formuliere ich überzeugende Botschaften zur Ansprache verschiedener interner und externer Zielgruppen?
- Vorstellung der eigenen Challenge in einem Reverse Pitch mit Startups

Die Schulung baut auf dem Prinzip der agilen Entwicklung und des Lean Startups auf. Zur Erreichung tatsächlicher Lernerfolge und Ergebnisse ist Ihre aktive Mitarbeit erforderlich. **Sie wollen Innovationen in der Gebäudetechnologie vorantreiben und sind in einer leitenden Funktion in Ihrer Organisation tätig? Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme.**

## Schulungsprogramm – Save the date!

Das Programm findet virtuell statt. Die Abschlussveranstaltung ist, abhängig von der Pandemielage, als Vor-Ort Event geplant.

Teil 1. 16. September 2021

Teil 2. 30. September 2021

Teil 3. 14. Oktober 2021

Teil 4. 28. Oktober 2021

Teil 5. 11. November 2021

Abschlussveranstaltung: 25. November 2021

## Angestrebte Ergebnisse des Programms

Nach erfolgreicher Teilnahme verfügen Sie über folgende Kompetenzen:

- Sie erkennen und benennen die wichtigsten Unterschiede in der Organisationskultur von Startups und mittelständischen Unternehmen, können mit ihnen umgehen und somit potentielle Risiken der Zusammenarbeit senken.
- Sie sind in der Lage, Innovationsprojekte zu skizzieren, die zum internen Bedarf und Geschäftsmodell Ihrer Organisation passen, somit also weder zu eng noch zu weit gefasst sind.
- Sie sind in der Lage, potentiell interessante externe Startups für die Umsetzung der definierten Innovationsprojekte zu ermitteln.
- Sie sind in der Lage, mögliche interne Widerstände zu erkennen und überzeugende Botschaften zu entwickeln, die den Bedarf und die Vorteile einer Startup-Zusammenarbeit hervorheben, sowie diese maßgeschneiderten Botschaften an unterschiedliche Zielgruppen und Persönlichkeitstypen auf den verschiedenen Ebenen Ihrer Organisation zu vermitteln.
- Sie sind in der Lage, mit Startups zu kommunizieren und die Bedeutung Ihres Innovationsprojekts im Rahmen eines Reverse Pitches verständlich zu präsentieren.
- Sie verfügen über Werkzeuge, Methoden und konzeptionelle Rahmungen (z.B. Postmortem, Change-Management-Modelle, kontextbezogene Interviews...), die das Risiko eines Scheiterns der Zusammenarbeit minimieren.
- Sie erkennen die für die erfolgreiche Initiierung der Startup-Zusammenarbeit erforderlichen Schritte und sind in der Lage, einen Fahrplan für deren Ausführung zu erstellen.

### Über VdZ – Forum für Energieeffizienz in der Gebäudetechnik e.V.

Die VdZ setzt sich für eine nachhaltige und energieeffiziente Gebäudetechnik ein. Die Mitglieder stellen Techniken und Maßnahmen für die wirtschaftliche, energetische Modernisierung von Gebäuden bereit und leisten so einen wichtigen Beitrag zur Erreichung der Energie- und Klimaziele. Der Branchenverband vertritt die Interessen der dreistufigen Wertschöpfungskette der Gebäude- und Energietechnik: Industrie, Großhandel und Installationsgewerbe. Die VdZ hat sich zum Ziel gesetzt junge Gründer und etablierte Unternehmen der SHK-Branche zusammenzubringen, den Austausch von Ideen rund um die Bereiche Heizung- und Gebäudesanierung zu fördern und als Wissensvermittlerin und Expertin in Sachen Startups in die SHK-Branche hineinzuwirken.

Weitere Informationen über VdZ e.V. finden Sie hier: [www.vdzev.de](http://www.vdzev.de)

### Über EIT InnoEnergy

Die InnoEnergy SE steht als europäisches Unternehmen für die Integration von Bildung, Technologie, Wirtschaft und Unternehmertum und fördert die Innovationskultur. Die Herausforderung ist groß, doch unser Ziel ist einfach: Wir wollen eine nachhaltige Energiezukunft für Europa erreichen. Innovation ist die Lösung. Neue Ideen, Produkte und Dienstleistungen, die einen echten Unterschied bewirken. Neue Unternehmen und Menschen, die sie auf den Markt bringen. Bei InnoEnergy fördern und investieren wir in Innovation – an jeder Station des Weges. Vom Schulungsraum bis hin zum Endverbraucher. Mit unserem Partnernetzwerk verbinden wir Orte in ganz Europa und bringen Erfinder und Branchen, Hochschulabsolventen und Arbeitgeber, Wissenschaftler und Gründer sowie Unternehmen und Märkte zusammen.

Weitere Informationen über EIT InnoEnergy finden Sie hier: [www.innoenergy.com](http://www.innoenergy.com)